




de prospects
de clients
de Chiffre d’Affaire

LA solution
pour votre
développement
commercial



XB 
Services
Accompagnement Commercial 

20 ans d’expérience
dans la commercialisation de produits et services.



Diagnostic Commercial

Etat des lieux de l'entreprise :

- Savoir - faire
- Vos clients
- Votre marché
- Votre vision

De votre passé et votre présent, préparons ensemble l'avenir.

Stratégie et plan d'action commerciale

De votre stratégie d'entreprise écrivons votre stratégie commerciale et élaborons votre plan d'action sur mesure.

Notre force... s'adapter à vos besoins !

Externalisation commerciale

Un besoin d'aide pour la commercialisation de votre savoir-faire !
De la prospection à la fidélisation, nous gérons votre développement commercial sans que vous en perdiez le contrôle !

PLUS de prospect, PLUS de clients, PLUS de Chiffre d'Affaire et une vision sur l'avenir.

RDV

Vous n'avez pas le temps de prospecter !
Utilisez nos forfaits : « prise de RDV à la carte ».
On définit ensemble les cibles et le nombre de RDV que vous pouvez réaliser sur 3, 6 ou 12 mois.

Un bon RDV = Le bon contact dans l'entreprise qui a besoin de vous.



Vous souhaitez créer un service commercial ?

Nous vous accompagnons de la définition du poste, la recherche, la prise de fonction, jusqu'au suivi sur 1 an ou 2 ans.

Nous avons la solution pour que cette création soit un succès.

Marketing

Ne perdez pas de temps, soumettez-nous vos besoins, nous vous sélectionnons les meilleurs partenaires de proximité pour vos logo, site, plaquette...

Objectif : Développer votre chiffre d'affaires et votre rentabilité.

FORMATION PROFESSIONNELLE

Nos formations se font chez vous ou en salles proches de chez vous !

Formations à la carte et personnalisées. Nous venons en immersion au sein de votre entreprise pour adapter la formation à vos besoins !

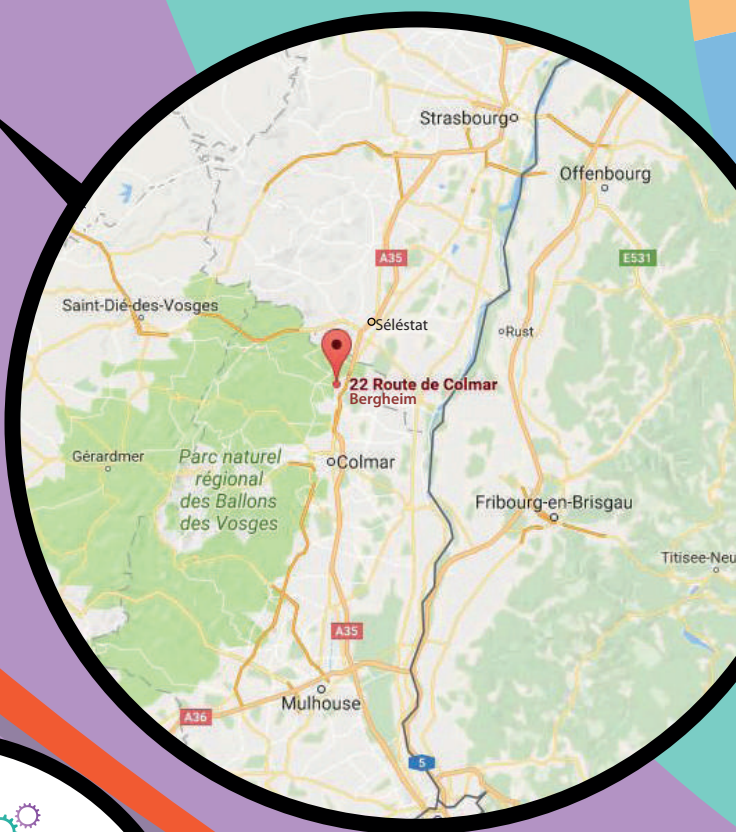
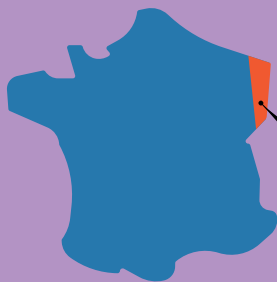
- Assurées par des professionnels expérimentés
- Possibilité de prise en charge.

Formations Commerciales les plus demandées

- Elaborer sa stratégie et son plan d'action commercial
- Le commerce nous sommes tous concernés
- Comportement et vente
- Prospector, suivre et conclure
- Sans oublier votre formation adaptée à vos besoins !

Formations sur les Appels d'Offre Publics

- Les outils pour comprendre les marchés publics
- Comment répondre à un AO
- Le Mémoire Technique
- Co-traitance / Sous-traitance
- Dématérialisation
- NOUVEAU pour la branche BTP : Formation groupée avec différents corps de métiers.



XBO
Services
Accompagnement Commercial

*Adresse : 22 route de Colmar
68750 BERGHEIM*

Téléphone : 03 89 22 78 09

Email : contact@xbservices.fr

Site web : www.xbservices.fr